

Rubrica: ECONOMIA E IMPRESE PUGLIA
pag. 13 - mercoledì 22 aprile 2009

STORIE D'IMPRESA | Exprivia | Acquisizione nell'Ict sanitario

A Molfetta un ramo Siemens

La quotata pugliese rileva un sistema di gestione-ospedali

MOLFETTA (BA)

Vincenzo Rattigliano

■ Dovrebbe concludersi prima del previsto, già a maggio, la *due diligence* contabile e legale per l'acquisizione definitiva in Exprivia del ramo aziendale Aurora di Siemens. «Tutto procede nella direzione auspicata e l'acquisizione sarà formalizzata in anticipo - spiega **Domenico Favuzzi**, presidente e ad di Exprivia, la spa (quotata al segmento Star di Borsa italiana) che investirà nella nuova operazione 2,1 milioni di mezzi propri -. La nostra offerta per Aurora, vincolata all'esito positivo della *due diligence* e al via libera del pool di banche che hanno finanziato le nostre precedenti operazioni, si concluderà un mese prima rispetto all'originaria previsione di giugno 2009».

Così si allargherà da subito l'operatività di Exprivia che, specializzata in tecnologie software innovative e in servizi It per banche, industrie, sanità e Pa, ha circa 1.200 fra dipendenti e collaboratori con sedi non solo in Italia (Molfetta, Bari, Milano, Roma, Piacenza, Trento, Vicenza e Bologna), ma anche a Madrid.

La nuova acquisizione - 21 dipendenti e ricavi 2008 per 3,6 milioni - amplierà e completerà l'offerta di Exprivia nel settore sanitario, in particolare, sul prodotto AuroraWeb, un Hospital information system (His) integrato per la gestione elettronica completa dei principali processi sanitari in ambito ospedaliero (emergenza, gestione ambulatoriale e degenza). Col prodotto passerà ad Exprivia anche il parco clienti, circa 30 primarie aziende sanitarie ed ospedaliere di tutta Italia.

L'acquisizione è stata fatta tenendo conto che nell'Ict sanitario c'è un crescente ricorso al *full-outsourcing* di sistemi informativi, trattamento del rischio clinico attraverso soluzioni It e problematiche di controllo della spesa.

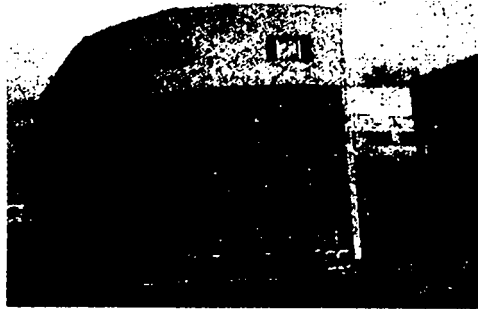
Per il futuro, Exprivia continua a guardarsi in giro. «Noi facciamo un passo alla volta - dice Favuzzi -. Ovviamente abbiamo un nostro piano strategico di crescita nel settore sanitario che stiamo perseguendo e, anche se per ora non abbiamo nuovi dos-

sier su cui lavorare, siamo sempre pronti a cogliere le opportunità che dovessero presentarsi». L'ultima, su cui Exprivia sta lavorando, e che potrebbe costituire un'ulteriore grossa occasione, è la gara per aggiudicarsi la parte relativa a servizi per enti non regionali che la Insiel Mercato - nata a gennaio da Insiel, azienda It della Regione Friuli-Venezia Giulia - ha deciso di cedere. «La gara è solo agli inizi - dice Favuzzi - e noi ci siamo. E dovremo vedercela con otto concorrenti».

LA CRESCITA

L'azienda. Exprivia è una delle tre aziende pugliesi in Borsa. La quotazione è avvenuta incorporando una quotata. La crescita successiva di Exprivia ha portato ad acquisire la Svmservice.

L'investimento. Per acquisire da Siemens il ramo d'azienda Aurora, Exprivia ha investito 2,1 milioni di euro, in mezzi propri. Aurora ha 21 dipendenti.



Quartier generale. La sede Exprivia di Molfetta (Bari)

